



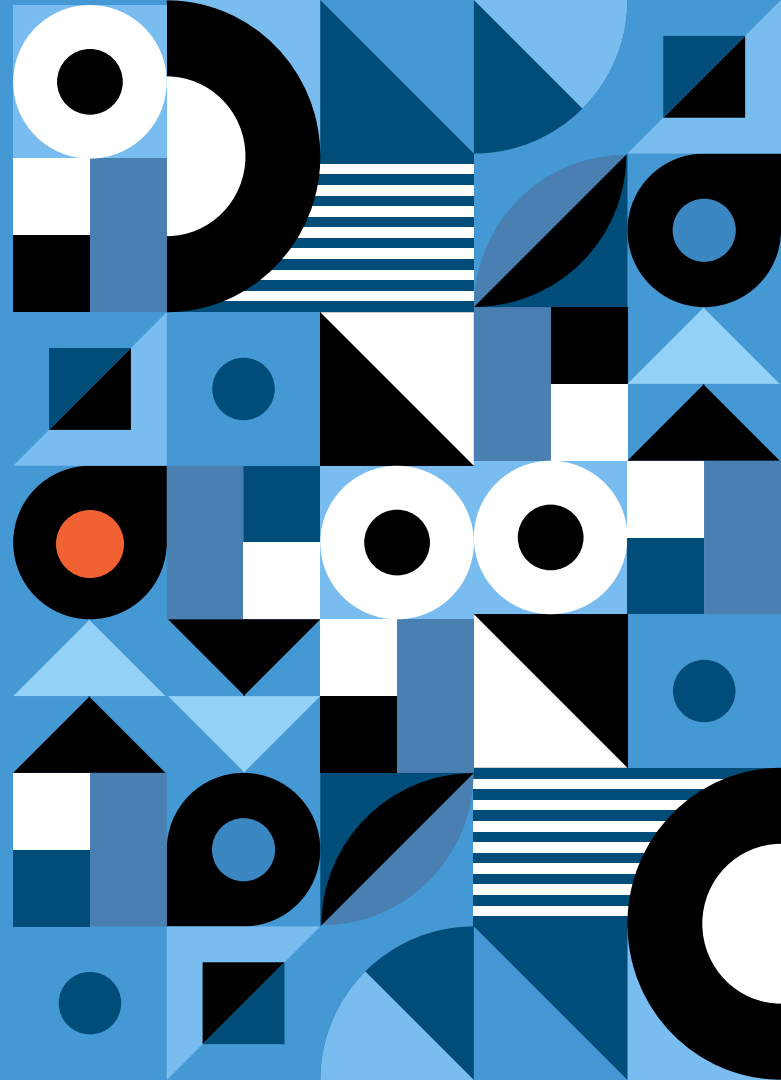
Velkommen!

Vårt mål...

Dele systemet vi bruker for å hjelpe tannlegeklinikker få flere pasienter og øke omsetning.

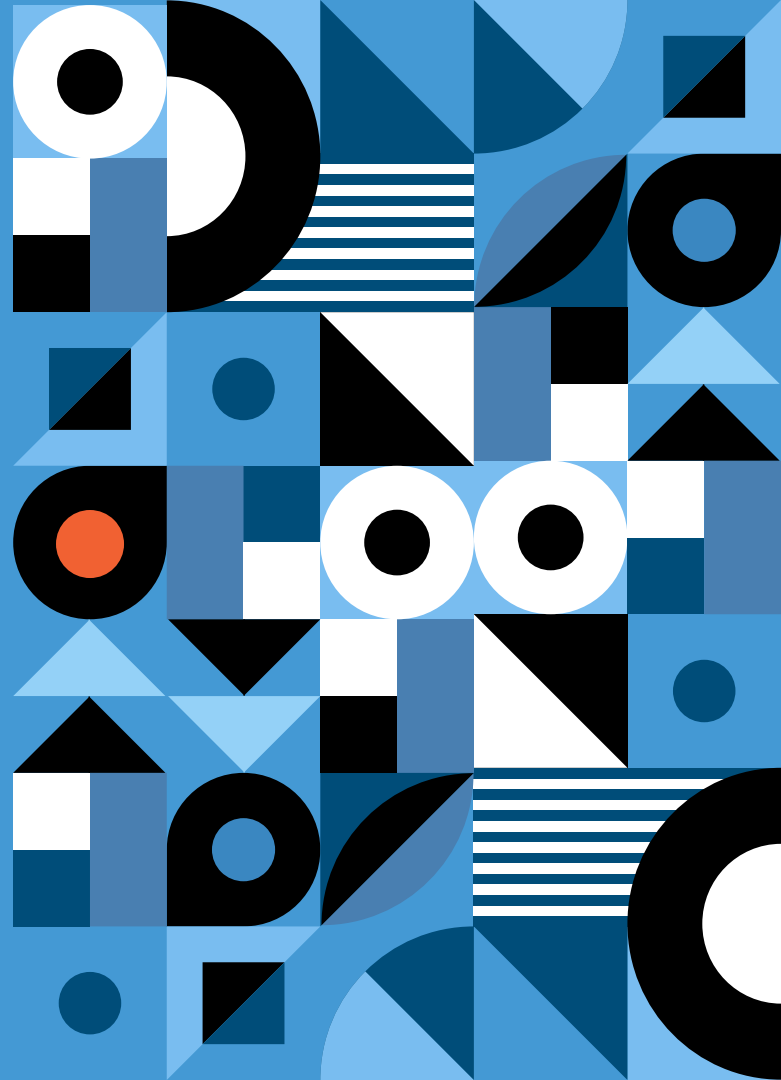
Steg 01

Generere interesse og leads.



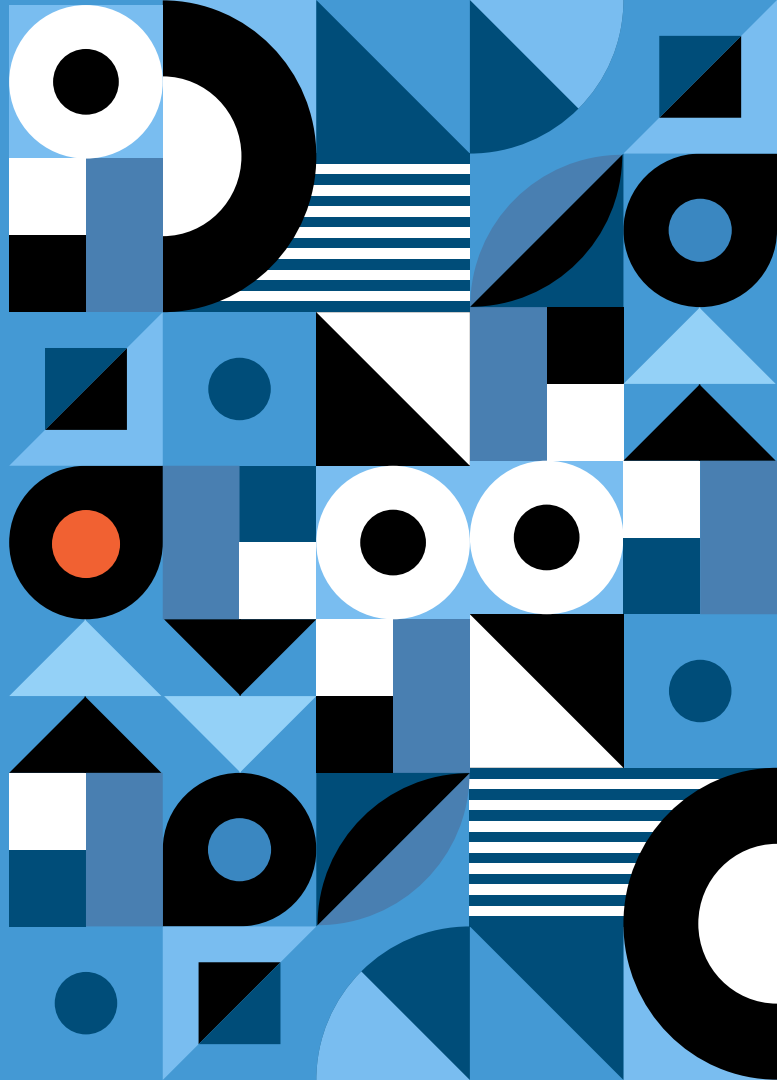
Steg 02

Omgjøre leads til pasienter.



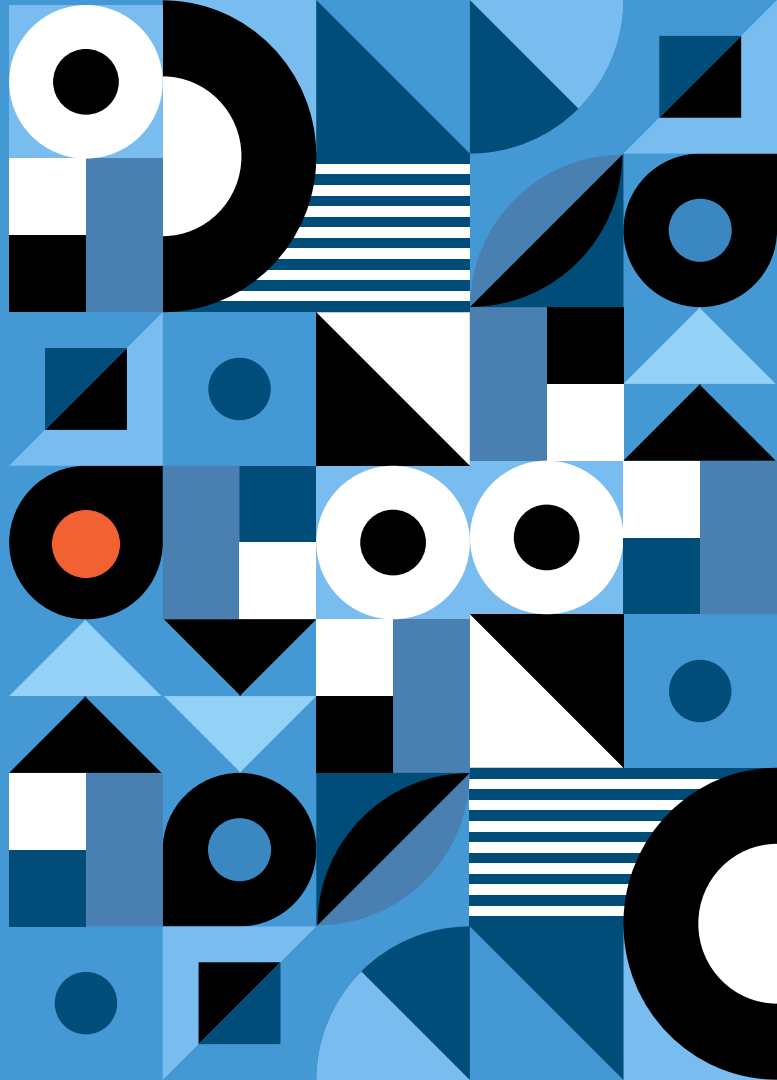
Steg 03

Gjennomføre timer til kundens tilfredshet.



Steg 04

Få pasienten til å komme tilbake i mange år, tillegg til å snakke om dere til alle de kjenner.





**Når disse 4 stegene er på
plass bør bedriften se
SYSTEMATISK VEKST**

Konseptet er enkelt, men det er lettere sagt enn gjort.

Derfor er vi her for å hjelpe...



**Vi har jobbet med mange ulike bedrifter i
forskjellige bransjer..**





Og ser hvorfor noen vokser
kjempefort mens andre bruker
lenger tid...

La oss se på noen resultater...



Helseklinikken Fredrikstad fikk 115 leads og nesten 70 pasienter på 1 måned.



Ad name	Delivery	Results↓	Cost per result		
 Copy 1	Active	67 Conversion (Yor...	kr95.48 Per Conversion (...)		
 Copy 2	Learning limited ⓘ	22 Conversion (Yor...	kr165.58 Per Conversion (...)	kr3,642.76	190
 Copy 1	Learning limited ⓘ	18 Conversion (Yor...	kr144.08 Per Conversion (...)	kr2,593.38	124
 Copy 3	Learning limited ⓘ	8 Conversion (Yor...	kr100.35 Per Conversion (...)	kr802.79	38

Smil Tannlegesenter i Oslo har på fire måneder fått 407 pasienter.



Sentrum Dental i Bergen fikk de første
30 dagene 69 bookede pasienter.

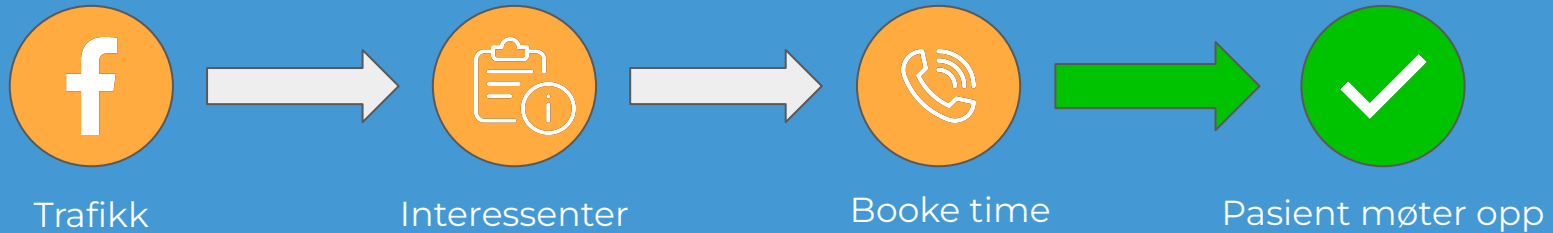


“Fyll klinikken”-prosessen

Hva du trenger for å vokse bedriften.



Hvordan prosessen ser ut





Slik funker **SYSTEMET**



Del 1: AI-Drevet Sosial Media Markedsføring

Vi får oppmerksomheten til mulig pasienter med **konvertering-optimaliserte annonser**, som direkte appellerer til målgruppen.

- Målrettede annonser
- Nye kampanjer når de gamle utgår.
- Tilpasset til deg og din bedrift.
- **Full service - vi tar oss av all innholdsproduksjon**
- Benytte oss av Facebooks avanserte kunstig intelligens
- Kontinuerlig oppfølging og optimalisering av annonsene for å gi de beste resultatene



Del 2: Konverterings-optimalisert landingssider

Etter vi har fått oppmerksomheten til en potensiell pasient, får vi kontaktinformasjon slik at du kan **kontakte dem og booke en timeavtale.**

- Utdype hva de kan få og forvente
- Informasjon om hva det kan koste
- **Posisjonere deg som det beste valget**
- Anmeldelser fra tidligere pasienter
- Resultatet av optimalisering over tid



Del 3: Kampanjeoversikt

- Kontaktinformasjon til alle leads på et sted.
- **Gjør det lett for deg å få 100% oversikt over ROI**
- Oversikt over all nødvendig data

Bergen - 10/11/2020 Campaign Tracker

File Edit View Insert Format Data Tools Add-ons Help Last edit was made seconds ago by Eldin Djalilagic

100% 10 Montserrat

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J
1	Timestamp	Name	Treatment	Email	Phone	Req. consult time	Req. call time	# Lead Calls	Time B. 1st Call	Status
7	2020-11-03 22:48:39	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	12h 1m56	Started Treatment
8	2020-11-03 22:52:51	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			4	11h 57m44	Started Treatment
9	2020-11-04 18:21:18	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	0h 9m18	Started Treatment
10	2020-11-04 20:36:31	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000					Appt Confirmed
11	2020-11-05 21:54:46	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	0h 8m30	Started Treatment
12	2020-11-06 6:22:26	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	2h 43m05	Started Treatment
13	2020-11-06 9:40:58	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	2h 43m56	Started Treatment
14	2020-11-06 9:47:50	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	2h 41m45	Started Treatment
15	2020-11-06 18:14:33	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	0h 18m48	Appt Confirmed
16	2020-11-09 20:50:29	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			3	0h 11m47	Appt Confirmed
17	2020-11-09 21:12:18	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			3	0h 36m43	Started Treatment
18	2020-11-09 21:35:29	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	0h 14m56	Started Treatment
19	2020-11-09 21:43:31	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	0h 11m52	Started Treatment
20	2020-11-10 17:33:34	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	1h 22m30	Started Treatment
21	2020-11-11 14:28:10	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	0h 55m09	Started Treatment
22	2020-11-12 20:8:55	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			3	0h 6m56	Started Treatment
23	2020-11-12 20:9:24	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			5	0h 23m06	Lead
24	2020-11-12 18:15:55	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	1h 43m43	Started Treatment
25	2020-11-16 21:29:44	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	0h 8m56	Started Treatment
26	2020-11-17 22:57:52	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	10h 53m20	Started Treatment
27	2020-11-18 0:44:25	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	9h 7m37	Started Treatment
28	2020-11-18 8:23:48	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	2h 16m55	Not interested
29	2020-11-18 12:47:32	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	0h 17m33	Started Treatment
30	2020-11-18 14:28:13	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	0h 12m56	Started Treatment
31	2020-11-18 20:33:12	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	12h 4m33	Started Treatment
32	2020-11-18 22:17:27	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			5	10h 26m27	Started Treatment
33	2020-11-19 7:26:16	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	1h 19m06	Started Treatment
34	2020-11-19 13:38:49	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	0h 2m30	Started Treatment
35	2020-11-19 14:20:46	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			2	0h 45m32	Started Treatment
36	2020-11-19 17:34:1	Adria Caporale	Exam	adria.caporale@gmail.com	00000000			1	16h 16m23	Started Treatment

+ Leads Dashboard Leaderboard Providers Ad Spend KPI Explore



Den første perioden i partnerskapet vårt...

...Og hvordan vi optimaliserer for suksess.

Oppstartsmøte

Vårt første møte hvor vi legger en klar plan på de neste ukene.

De første pasientene

Etter at de første pasientene kommer, ser vi på om noe må endres eller fikses på.

Øvelse gjør mester

Vi ser på dataen som kommer over tid, og finner ut hva som må forbedres. For hver ting som fikses blir prosessen litt bedre, og det er sånn vi systematisk vokser klinikken.

Høres dette ut som riktig løsning?



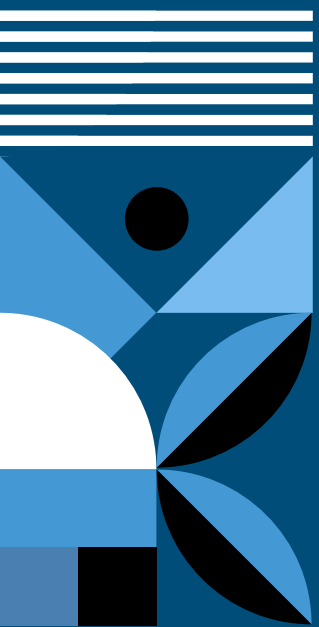
Har du noen spørsmål?



De gode nyhetene:

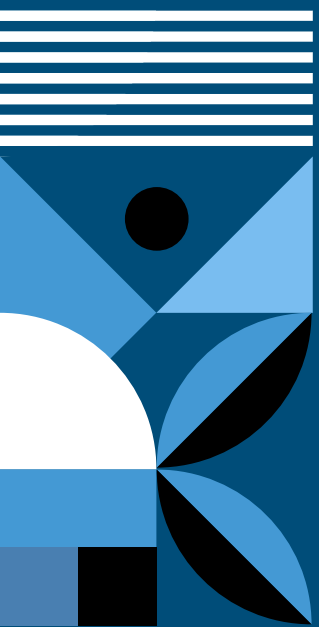
Mindre investering enn hva du får





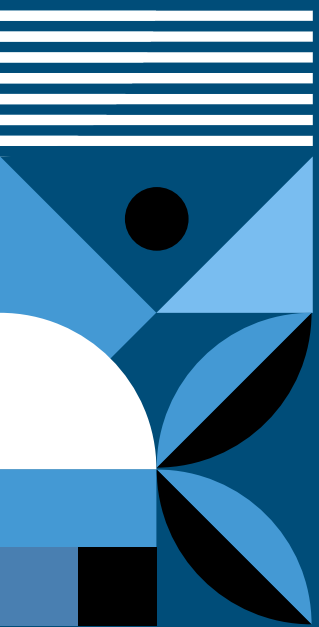
Dersom hver pasient er verdt 3.000,- og vi gir deg 50 av disse, legger vi på **150.000,- ekstra hver måned.**





Vårt mål er å være en samarbeidspartner
over lang tid, og for å klare dette må vi gi
mer enn vi tar.





Derfor er investeringen i oss delt inn i 2...



#1: Investeringen i Yorads Agency

Vår betaling er 25 000 kr hver 4. uke

- **1 Kampanje (per ekstra kampanje - 10 000kr)**
- Kampanjeoversikt
- Eksklusivitetspolicy
- Alltid oppdaterte annonser og systemer

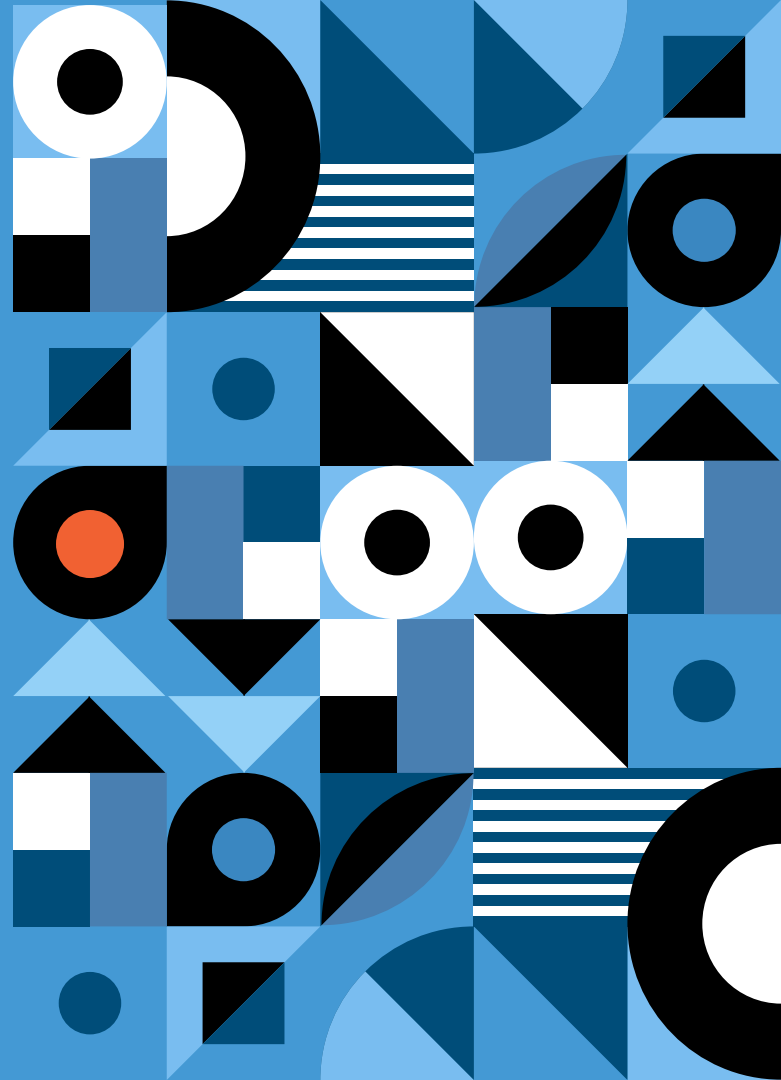
GARANTIER

50 pasienter hver måned - vi jobber gratis frem til det er oppnådd.
100% fornøyd garanti - Er du ikke fornøyd får du tilbake pengene.

#2: Investeringen i annonser

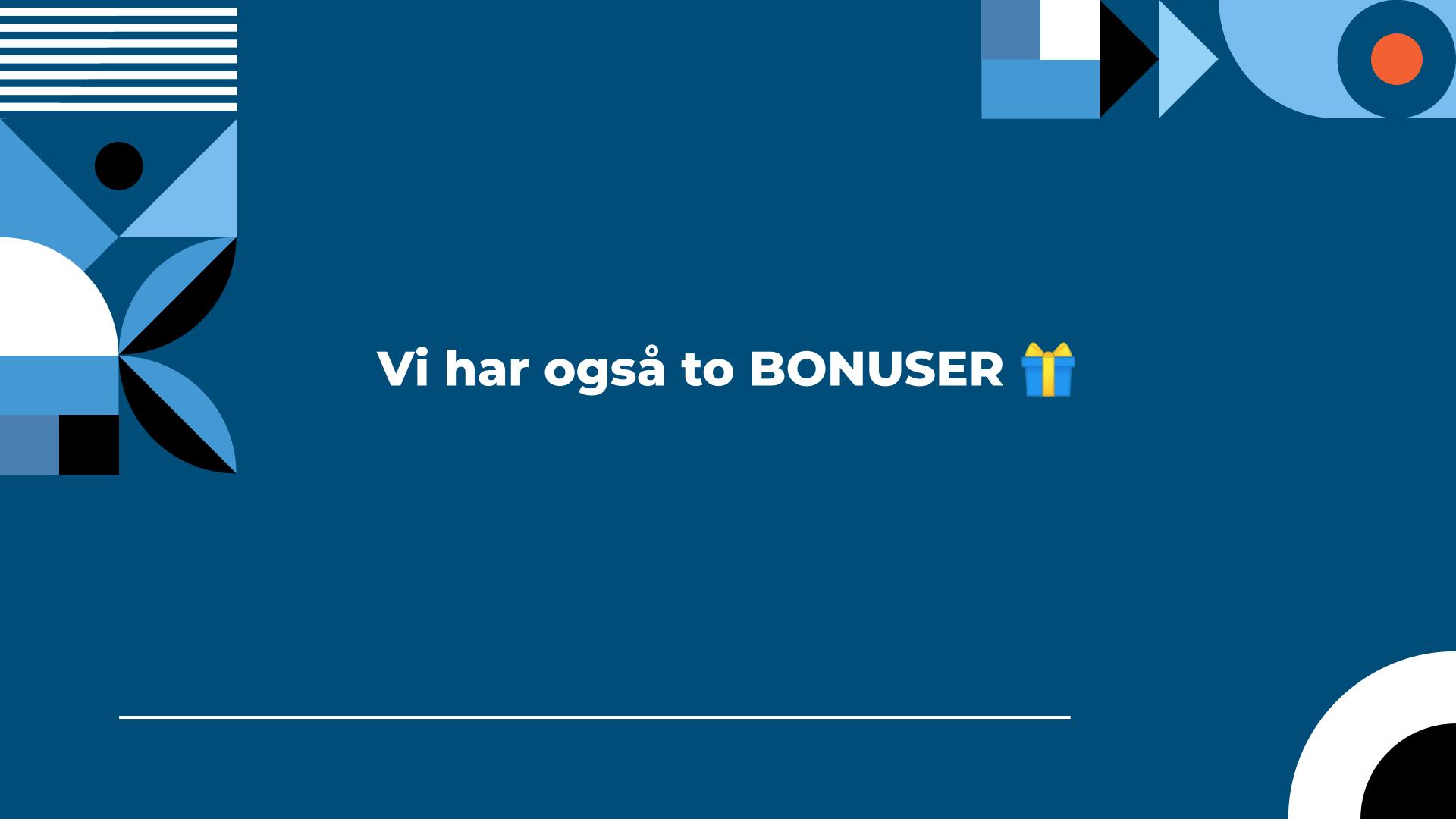
Den enkleste måten å forklare det på; Om du hadde en maskin som gir deg 3kr for hver 1kr du putter inn, hvor mye hadde du satt inn i maskinen?

Nettopp... SÅ MYE
DU HAR RÅD TIL



Med andre ord...

...Når vi har satt igang og funnet hva som fungerer, er den eneste begrensningen hvor mange nye pasienter du ønsker og hva budsjettet tillater.



Vi har også to BONUSER 🎁

1# BONUS!

Henvisningsprogram!

For hver tannklinikk du henviser til oss, får du 2 500kr for hver måned de forblir kunde!

1 henvisning = 2 500kr/måned = 30 000kr/år

2 henvisning = 5 000kr/måned = 60 000kr/år

5 henvisning = 12 500kr/måned = 150 000kr/år

20 henvisning = 50 000kr/måned = 600 000kr/år

2# BONUS! 📺

28% rabatt på alt fra DentalSpar!

Den beste rabatten du finner på alt av
forbruksmateriell og mindre utstyr.

- Størst utvalg av forbruksmateriell og mindre utstyr
- Spar opptil mange tusen hver måned

:Dental
Spar

Hvordan å dominere markedet

1. **Vårt annonsesystem** som fyller kalenderen med nye pasienter.
2. **Kampanjeoversikt** for å vise deg en 100% gjennomslagskraftig oversikt over resultater og avkastning på annonser.
3. **DentalSpar Rabatt** - 28% på alt i hele sortimentet.
4. **50 pasienter hver måned** - vi jobber gratis om ikke oppnådd.
5. **100% fornøyd garanti** - Hvis du ikke er fornøyd, kan du fortelle oss så du får tilbake pengene og vi stopper partnerskapet.

Er du klar for å ta av?

De neste stegene for å starte samarbeidet:

1. Gjennomgang av kontrakten
2. Betaling
3. Booke Launch Call
 - a. Koble til FB annonsekonto
 - b. Gå gjennom onboardingsprosessen

